



# SI Internacionalização

Sistema de apoio à capacidade  
exportadora das PME



## Sistema de Incentivos à Internacionalização

Informação de acordo com a Portaria n.º 103-A/2023 de 12 de abril

O SI Internacionalização é um instrumento que visa aumentar a capacidade exportadora das empresas portuguesas, através da atribuição de **incentivos financeiros a fundo perdido**, provenientes da UE, com o propósito de **expandir a oferta das empresas aos mercados internacionais**.

### Tipologias

- Conhecimentos, prospeção e presença em mercados externos;
- Marketing Internacional;
- Presença da empresa online e via e-commerce;
- Criação e promoção internacional de marcas;
- Inovação organizacional relacionada com as práticas comerciais ou relações externas;
- Qualidade e certificação específica para mercados externos.

### Beneficiários

**Projetos Individuais:** PME com a exceção de empresas com CAE's de atividades financeiras, seguradoras, defesa, jogos de sorte, incluindo lotarias (CAE 64 a 66, 25402, 30400, 8422 e 92);

**Projetos Conjuntos:** entidades públicas ou privadas sem fins lucrativos, com atividades dirigidas às PME.

### Critérios de Elegibilidade

Dos Promotores	Do Projeto
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Estar legalmente constituído</li> <li>✓ Dispor de contabilidade organizada</li> <li>✓ Não ser uma empresa em dificuldade</li> <li>✓ Não possuir salários em atraso</li> <li>✓ Ter situação tributária e contributiva regularizada</li> <li>✓ Possuir, ou assegurar, os meios humanos, técnicos, físicos e financeiros necessários ao projeto</li> <li>✓ Certificação PME</li> <li>✓ VN Internacional de 15% mínimo no final do projeto*</li> <li>✓ Apresentar uma situação económico-financeira equilibrada: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Autonomia Financeira (<b>AF</b>) <math>\geq</math> 15% OU,</li> <li>• Empresas com <b>menos de 1 ano</b>, demonstrar capacidade de financiamento do projeto com Capitais Próprios (<b>CP</b>) <math>\geq</math> 20% das despesas elegíveis</li> </ul> </li> <li>✓ Ter concluído os projetos anteriormente aprovados ao abrigo da mesma tipologia de projetos *</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Despesa elegível total mínima de 25 mil € *</li> <li>✓ Duração máxima de 24 meses *</li> <li>✓ Ter data de candidatura anterior à data de início dos trabalhos</li> <li>✓ Iniciar a execução da operação no máximo até 90 dias úteis, após a comunicação da aprovação de financiamento.</li> <li>✓ Não incluir as mesmas ações em projetos conjuntos e em projetos individuais.</li> <li>✓ Garantir que todos os postos de trabalho criados para o projeto, são mantidos durante, pelo menos 3 anos depois da data de conclusão da operação;</li> <li>✓ Publicitação dos apoios, nomeadamente, através da criação de uma ficha de projeto no seu site;</li> <li>✓ Ser sustentado por uma análise estratégica e contribuir para os objetivos do Aviso;</li> </ul>
* A confirmar com a publicação do aviso de candidatura	

## Despesas Elegíveis

Exemplos de Despesas Elegíveis	
<b>Aplicação de novos métodos organizacionais</b>	
✓	Contratação de até 2 quadros técnicos qualificados por projeto (Vencimento base + Encargos): * <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nível de qualificação igual ou superior a VI (Licenciatura);</li> <li>• Vencimento Bruto máximo 1.850 €.</li> </ul>
✓	Aquisição de equipamentos e software de utilização relacionada com o desenvolvimento do projeto;
<b>Participações em feiras e exposições</b>	
✓	Custos c/ arrendamento do espaço (água, eletricidade, inserções em catálogos das feiras, etc.)
✓	Custos construção de stand (incluindo aluguer de equipamentos e mobiliário, transporte, etc.)
✓	Custos de funcionamento do stand: <ul style="list-style-type: none"> <li>• contratação de tradutores/intérpretes</li> <li>• deslocação e alojamento dos representantes da empresa, com os seguintes limites: *               <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Na Europa (UE) - deslocação 700€ e alojamento 250€/nº dias feira+2 dias;</li> <li>○ Fora da Europa (UE) - deslocação 1.600€ e alojamento 250€/nº dias feira+2 dias.</li> </ul> </li> </ul>
<b>Serviços de consultoria</b>	
✓	Prospecção e captação de novos clientes, incluindo missões de importadores (Viagem + alojamento): * <ul style="list-style-type: none"> <li>• 1.500 € na Europa;</li> <li>• 3.000 € Fora da Europa;</li> <li>• Com limite a 4 viagens por mercado por ano</li> </ul>
✓	Ações de promoção em mercados externos: assessoria de imprensa, relações públicas, assistência técnica na preparação de eventos;
✓	Campanhas de Marketing nos mercados externos: contratação de serviços de mailing e telemarketing, publicidade e meios de comunicação especializados;
✓	Despesas das intervenções de ROC/CC até 5.000€;
✓	Custos de conceção e registo de novas marcas;
✓	Custos de certificações de produtos, processos ou serviços;
✓	Custos iniciais de domicilição de aplicações, adesão a plataformas eletrónicas, criação e publicação de conteúdos, inclusão em diretórios ou motores de busca.
✓	Formação de Recursos Humanos (quando previsto no Aviso de Candidatura).
* A confirmar com a publicação do aviso de candidatura	

## Taxa de incentivo

	Projetos Individuais	Projetos Conjuntos	Formação de Recursos Humanos (Quando Aplicável)
<b>Taxa Base</b>	50%	75%	50%
<b>Majorações</b>	Não Aplicável		✓ <b>Trabalhadores com deficiência ou desfavorecidos:</b> 10% ✓ <b>Médias Empresas:</b> 10%; ✓ <b>Micro e Pequenas Empresas:</b> 20%.
<b>Limite</b>	50%	75%	70%
<b>Forma de Financiamento</b>	Subvenção Não Reembolsável (Fundo Perdido)		



**TBMB**

**Think Big, Make Bigger**

**Onde estamos:**

**Lisboa:** IDEA SPACES - Edifício Infante | Avenida D. João II Nº 35, 11A | 1990-083 Lisboa

**Setúbal:** Avenida Bento Gonçalves, Nº 2 | 2910-431 Setúbal

**Évora:** Centro Incubação Évora | Rua Fernanda Seno, Nº 5 | 7005-485 Évora

**Porto:** Avenida Dr. Fernando Aroso, Nº 1046 – H 3.5 | 4450-664 Leça da Palmeira

**Contactos:**

Rui Trigo – Direção Comercial

[rui.trigo@tbmb.pt](mailto:rui.trigo@tbmb.pt)

M +351 935 723 923

Rafael Silva – Gestão de Projetos

[rafael.silva@tbmb.pt](mailto:rafael.silva@tbmb.pt)

M +351 918 014 057

[www.tbmb.pt](http://www.tbmb.pt)